

Univerzitet u Beogradu
Fakultet organizacionih nauka

SAVREMENI TREDOVI U POSLOVNOJ INTELIGENCIJI

Seminarski rad iz predmeta

Simulacije u poslovnom odlučivanju

Beograd, 2008

1. UVOD 3
2. DEFINICIJA POSLOVNE INTELIGENCIJE 3
3. ISTORIJSKI RAZVOJ POSLOVNE INTELIGENCIJE 4
4. PREDNOSTI UVODENJA SISTEMA POSLOVNE INTELIGENCIJE I POTREBE ZA SISTEMOM 5
 - 4.1. Prednosti uvođenja poslovne inteligencije 5
 - 4.2. Potrebe za uvođenjem sistema poslovne inteligencije 6
5. TEHNIKE ZA INTEGRACIJU POSLOVNE INTELIGENCIJE 7
 - 5.1. Integracija u enterprise portale 8
 - 5.2. Ugrađivanje analitičkih metoda u operativne aplikacije 9
 - 5.3. Web servisi 10
6. KLASIFIKACIJA APLIKACIJA POSLOVNE INTELIGENCIJE 11
 - 6.1. Izveštajne aplikacije 11
 - 6.2. Ad hoc upiti i izveštavanje 11
 - 6.3. Analitičke aplikacije 12
 - 6.4. Statističke analize i data mining 12
 - 6.5. Aplikacije za planiranje 12
7. ALATI POSLOVNE INTELIGENCIJE 12
 - 7.1. Alati za upite 12
 - 7.2. OLAP 14
 - 7.3. Data mining 16
8. ELEMENTI REŠENJA POSLOVNE INTELIGENCIJE 17
9. MOGUĆNOSTI PRIMENE POSLOVNE INTELIGENCIJE 18
10. PRIMENA NOVIH TREDOVA POSLOVNE INTELIGENCIJE U E-BANKARSTVU 20
 - 10.1. Kreiranje ontologije elektronskih bankarskih transakcija 21
 - 10.2. Razvoj ontologije e-bankarskih transakcija 22
11. ZAKLJUČAK 24
12. LITERATURA 25

1. UVOD

Današnja preduzeća se susreću na otvorenom tržištu sa više otežavajućih okolnosti: tržišna konkurenca se zaoštrava, a kupci su sve izbirljiviji i treba očuvati njihovu naklonost. U poslovanju se javljaju konkretni zahtevi koje treba ispuniti: povećati dobit preduzeća, smanjiti troškove, održati se u tržišnoj igri, optimalno upravljati poslovnim sistemom i boriti se sa kompleksnošću poslovanja.

Informatičku situaciju oslikavaju sledeće činjenice: a) većina, ili svi podaci poslovanja se danas nalaze u digitalnom obliku, mogu se čuvati sredstvima informacionih tehnologija (IT) i prikladno obrađivati, b) količina podataka vrlo brzo raste, c) od ukupne količine poslovnih podataka koji se nalazae u digitalnom obliku i do 90% se retko kada koristi. Postavljaju se pitanja: da li upotrebiti ili obrisati veliku količinu podataka, kako smanjiti troškove IT-a, kako ostvariti povrat od ulaganja u IT itd.

Cilj poslovne inteligencije je rešavanje ovih pitanja. U užem smislu ona se odnosi na poslovno odlučivanje, odnosno pribavljanje potpunih, pouzdanih i pravovremenih informacija u vezi sa predmetom odlučivanja. Aplikacije poslovne inteligencije treba da daju pravu informaciju u pravo vreme korisniku, i

tako stvore mogućnost donošenja dobre poslovne odluke. Poslovna inteligencija treba da transformiše podatke u informacije, a informacije u znanje, sve u cilju dobrog poslovnog odlučivanja i ostvarivanja profita.

2. DEFINICIJA POSLOVNE INTELIGENCIJE

Jedna od najčešće korišćenih i opštijih definicija poslovne inteligencije je sledeća:

----- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU. -----

www.maturskiradovi.net

MOŽETE NAS KONTAKTIRATI NA E-MAIL: maturskiradovi.net@gmail.com